



MINISTERIO DE HACIENDA
SUBSECRETARÍA DE ESTADO DE ECONOMÍA

REINO UNIDO



Perfil Económico y Comercial

Dirección de Integración

Departamento de Estrategias Comerciales e Integración

Mayo de 2021





Perfil Económico y Comercial – Reino Unido Mayo 2021

Autor

Departamento de Estrategias Comerciales e Integración
Dirección de Integración

Director

Roberto E. Mernes Rabl

Equipo Técnico

Ana Melissa González Díaz
Pedro G. Pérez Montiel
Mónica Lacarrubba

El contenido de este material puede ser reproducido siempre y cuando se mencione la fuente. Para mayor información o para acceder a esta y otras publicaciones editadas dirigirse a:

Subsecretaría de Estado de Economía – Ministerio de Hacienda
Presidente Franco N° 173, Edificio Ybaga, Piso 11, Asunción – Paraguay
Tels.: +595 (21) 4132 239/240 – Fax 595 (21) 440 897
E-mail: melissa_gonzález@hacienda.gov.py
pedro_perez@hacienda.gov.py



REINO UNIDO

1. Geografía

Ubicación: Estado insular de Europa Occidental en el Océano Atlántico Norte, que incluye además un sexto de la Isla de Irlanda, el Canal de la Mancha lo separa de Francia.

Superficie: 243.610 km²

Capital: Londres

Ciudades importantes: Manchester, Edimburgo, Southampton, Birmingham, Cardiff, Yorkshire Occidental, Glasgow y Belfast.



2. Marco político

El Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte es una monarquía constitucional parlamentaria. El Jefe de Estado es la Reina y el Jefe de Gobierno el Primer Ministro, quien suele ser el líder del partido mayoritario en el Congreso.

El Reino Unido se encuentra entre los países más libres del mundo en términos de goce de los derechos civiles y políticos de acuerdo con el índice de libertad elaborado por *Freedom House*¹. En el último reporte disponible obtuvo una puntuación de 93/100, de los cuales 39/40 corresponde a los derechos políticos y 54/60 a las libertades civiles.

Si bien el gobierno protege los derechos políticos y libertades civiles, en los últimos años se ha observado mayor vigilancia gubernamental a la sociedad civil, además de un creciente sentimiento anti-inmigración y creciente recelo hacia los practicantes del islam.

Fuente: The CIA World Factbook; Freedom House

¹ *Freedom House* es una organización que evalúa el desarrollo democrático en los países alrededor del mundo. A la fecha fueron analizados 210 países y territorios. El informe completo del Reino Unido puede ser consultado en el siguiente enlace (en inglés): <https://freedomhouse.org/country/united-kingdom/freedom-world/2021>

3. Indicadores sociales

Principales indicadores sociales (2021)*	
Población:	66.052.076 habitantes
Densidad poblacional:	275 habitantes/km2 (2018)
Tasa de crecimiento poblacional:	0,48%
Esperanza de vida:	Total: 81,3 años
	Hombres: 79,02 años
	Mujeres: 83,7 años
Tasa de natalidad	11,77 nacimientos/1.000 habitantes
Tasa de fertilidad:	1,86 nacidos/mujer
Gasto en educación:	5,4% del PIB (2017)
IDH:	0,932 – muy alto (2019)

Fuente: The CIA World Factbook; Banco Mundial; PNUD

(*) *Datos actualizados al 2021, salvo especificación de otros años en las celdas correspondientes.*



PERFIL ECONÓMICO Y COMERCIAL DEL REINO UNIDO

El Reino Unido es una potencia comercial y financiera, y es la tercera economía de Europa, detrás de Alemania y Francia. La agricultura es intensiva, mecanizada y su eficiencia cumple con los estándares europeos. La misma satisface el 60% de la demanda de alimentos con menos del 2% de la fuerza laboral. Si bien el Reino Unido cuenta con relevantes recursos de carbón mineral y petróleo y gas, las reservas de este último están en decline, y el Reino Unido se convirtió en importador neto de energía desde el 2005. El sector servicios es el de mayor aporte al crecimiento del PIB, en particular la banca, seguros y servicios empresariales, mientras que el sector manufacturero ha reducido su importancia en la estructura económica.

En el 2019 el Reino Unido se posicionó como la novena economía más competitiva del mundo, de acuerdo con el Índice de Competitividad Global elaborado por el Foro Económico Mundial², con una calificación de 81,2/100, donde 100 es la máxima calificación posible. Los pilares mejor puntuados fueron estabilidad macroeconómica (100), salud (92), infraestructura (89) y sistema financiero (88). En lo que respecta a la libertad económica, en el 2021 el Reino Unido mantiene el séptimo lugar mundial de acuerdo con el índice de libertad económica, elaborado por The Heritage Foundation (con 78,4 puntos de 100). Si bien mantuvo la séptima posición, perdió algunos puntos con respecto al 2020, principalmente por la menor eficiencia judicial según se lee en el reporte. No obstante, sus puntos fuertes siguen siendo el tamaño de la burocracia estatal y la eficiencia regulatoria.

Fuente: The CIA World Factbook; Foro Económico Mundial; The Heritage Foundation

² Cabe mencionar que el FEM no volvió a publicar nuevos rankings de competitividad global después del 2019.

Principales indicadores económicos del Reino Unido

PIB (paridad del poder adquisitivo)¹	USD 3,34 billones
PIB – composición por sector de origen²	<u>Agricultura:</u> 0,7% <u>Industria:</u> 20,2% (2017) <u>Servicios:</u> 79,1%
PIB – tasa de crecimiento real²	1,26%
PIB per cápita¹	USD 49.930
Tasa de inflación²	1,7%
Exportaciones³	USD 468.322 millones
Destino de las exportaciones³	EE.UU. 16%; Alemania 10%; Francia 6,7%; Países Bajos 6,5%; China 6,4%
Importaciones³	USD 692.494 millones
Origen de las importaciones³	Alemania 12%; EE.UU. 9,7%; China 9,5%; Países Bajos 7,8%; Francia 5,6%
Saldo de la balanza comercial	USD -224.171 millones
Distribución del ingreso familiar (Índice de GINI)²	34,8 (2016)
Deuda pública⁴	85,4% del PIB
Flujo de inversión extranjera directa⁴	USD 59.100 millones
Superávit o déficit presupuestario²	-1,9% del PIB (2017)
Moneda	Libra esterlina (GBP)

Fuente: ¹ Banco Mundial (2019)

² The CIA World Factbook (2019)

³ ITC Trade Map (2019)

⁴ The Heritage Foundation (2020)



COMERCIO TOTAL DEL REINO UNIDO CON EL MUNDO

Principales productos IMPORTADOS por el Reino Unido (2019)

Producto	Millones de USD	Participación (%)
Perlas, piedras preciosas y metales preciosos	89.132	13%
Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; reactores nucleares; calderas; y sus partes	84.159	12%
Vehículos terrestres y autopartes	74.841	11%
Máquinas eléctricas	61.797	8,9%
Combustibles minerales y materiales bituminosos	56.262	8,1%
Productos farmacéuticos	27.996	4,0%
Instrumentos y aparatos ópticos de precisión	19.080	2,8%
Los demás productos	279.226	40%
Total	692.494	100%

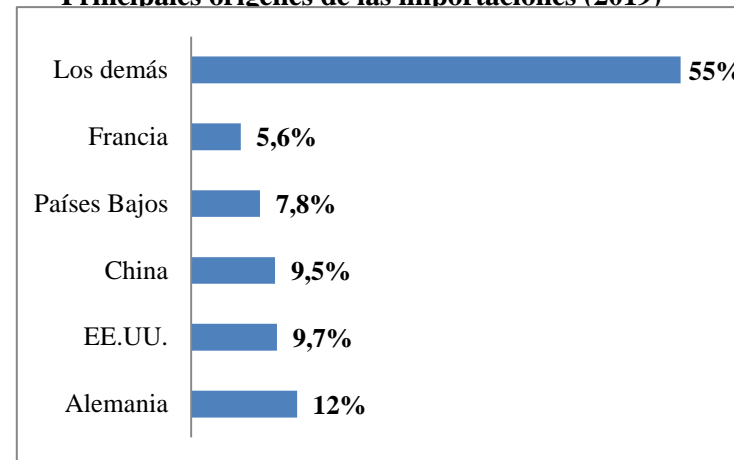
Fuente: DECI-DI del Ministerio de Hacienda; con datos del ITC-Trade Map. Año: 2021

Principales productos EXPORTADOS por el Reino Unido (2019)

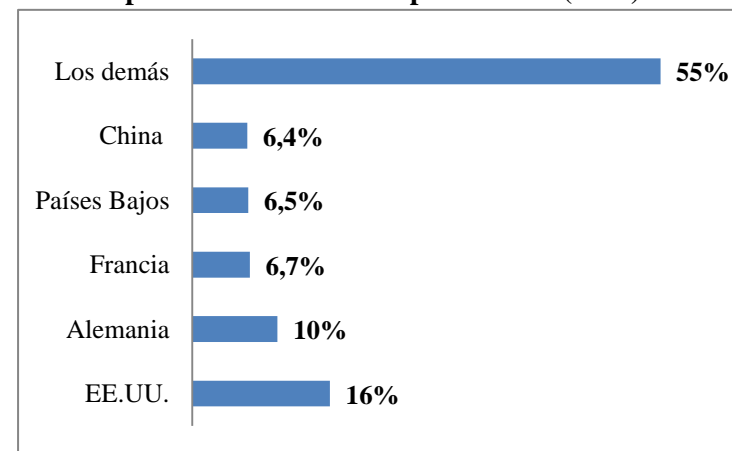
Producto	Millones de USD	Participación (%)
Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; reactores nucleares; calderas; y sus partes	73.129	16%
Vehículos terrestres y autopartes	50.492	11%
Perlas, piedras preciosas y metales preciosos	42.544	9,1%
Combustibles minerales y materiales bituminosos	40.885	8,7%
Máquinas eléctricas	28.430	6,1%
Productos farmacéuticos	27.124	5,8%
Instrumentos y aparatos ópticos de precisión	19.856	4,2%
Los demás productos	185.862	40%
Total	468.322	100%

Fuente: DECI-DI del Ministerio de Hacienda; con datos del ITC-Trade Map. Año: 2021

Principales orígenes de las importaciones (2019)



Principales destinos de las exportaciones (2019)





COMERCIO BILATERAL ENTRE PARAGUAY Y EL REINO UNIDO

COMERCIO CON EL REINO UNIDO COMO PORCENTAJE
DEL COMERCIO TOTAL DE PARAGUAY (EN %)

En porcentaje (%)	2016	2017	2018	2019	2020
$\text{Export. Reino Unido} / \text{Export. Total Py}$	1,5	1,1	1,2	1,2	1,4
$\text{Import. Reino Unido} / \text{Import. Total Py}$	0,4	0,4	0,4	0,6	0,4
$(X_{UK} + M_{UK}) / (X_{Total Py} + M_{Total Py})$	0,9	0,7	0,7	0,8	0,8

- X_{UK} : Exportaciones totales al Reino Unido

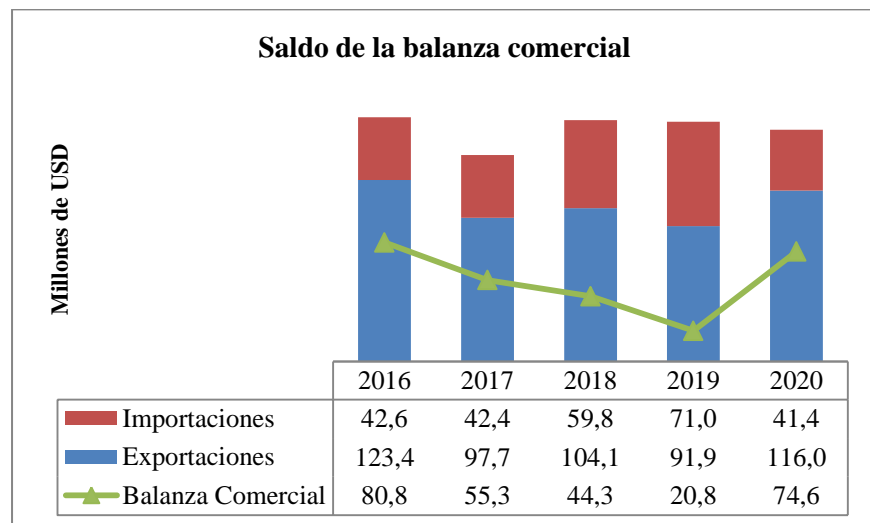
- M_{UK} : Importaciones totales desde el Reino Unido

- $X_{Total Py}$: Exportaciones totales de Paraguay

- $M_{Total Py}$: Importaciones totales de Paraguay

Fuente: Elaborado por el DECI-DI del MH, con datos del Banco Central del Paraguay (BCP)

BALANZA COMERCIAL DE PARAGUAY Y EL REINO UNIDO
2016-2020



Fuente: Elaborado por el DECI-DI del MH, con datos del BCP. Serie Detallada de Comercio Exterior (2020)

El intercambio comercial entre Paraguay y el Reino Unido fue superavitarario a favor de Paraguay durante los últimos cinco años. En el 2020 las exportaciones paraguayas hacia el Reino Unido representaron el 1,4% del total exportado. Por el lado de las importaciones, las de origen del Reino Unido representaron el 0,4% del total. El comercio total, es decir la suma de las exportaciones e importaciones, con el Reino Unido representó el 0,8% del comercio global de Paraguay.

Entre los productos exportados por Paraguay en el 2020 destacan *harina* y *pellets de soja* por USD 99 millones (85% del total); seguido por *carbón vegetal* por USD 6,6 millones; *semillas y frutos oleaginosos* por USD 3,3 millones; *madera contrachapada* USD 2,6 millones; y *carne bovina congelada* por USD 1,3 millones.

Por el lado de las importaciones, en el 2020 los primeros tres productos de importación representaron más de la mitad (53%) de las importaciones totales, los cuales fueron: *bebidas alcohólicas* por USD 11,6 millones; *combustibles (naftas)* por valor de USD 8,5 millones; y *productos farmacéuticos (reactivos para diagnóstico)* por USD 1,5 millones, los cuales representaron el 28%, 21% y 4% de las importaciones, respectivamente. Completan los primeros cinco productos *cintas adhesivas* (USD 828 mil) y *lubricantes para automóviles* (USD 740 mil).



PRODUCTOS PARAGUAYOS EXPORTADOS AL REINO UNIDO 2016-2020 (USD-FOB)

Producto	2016	2017	2018	2019	2020
Harina y pellets de soja	94.536.633	78.999.702	87.789.421	76.271.560	99.143.294
Carbón vegetal	4.848.602	5.963.120	6.091.687	6.951.440	6.693.536
Semillas y frutos oleaginosos	301.000	520.510	1.146.820	1.361.177	3.357.124
Madera contrachapada	3.687.764	3.202.666	3.733.924	5.604.258	2.639.446
Carne bovina congelada	0	502.636	322.864	0	1.338.365
Arroz	318.183	38.590	236.840	253.719	1.074.372
Aceites vegetales esenciales para perfumería*	815.469	800.338	692.062	616.849	697.566
Manufacturas de cuero	0	74.781	55.067	49.962	178.389
Los demás productos	18.862.267	7.609.910	4.073.319	746.297	911.021
Total	123.369.918	97.712.253	104.142.004	91.855.262	116.033.113

Fuente: Elaborado por el DECI-DI del MH, con datos del BCP. Serie Detallada de Comercio Exterior (2021)

(*) Principalmente de *petit-grain* y de palo santo.

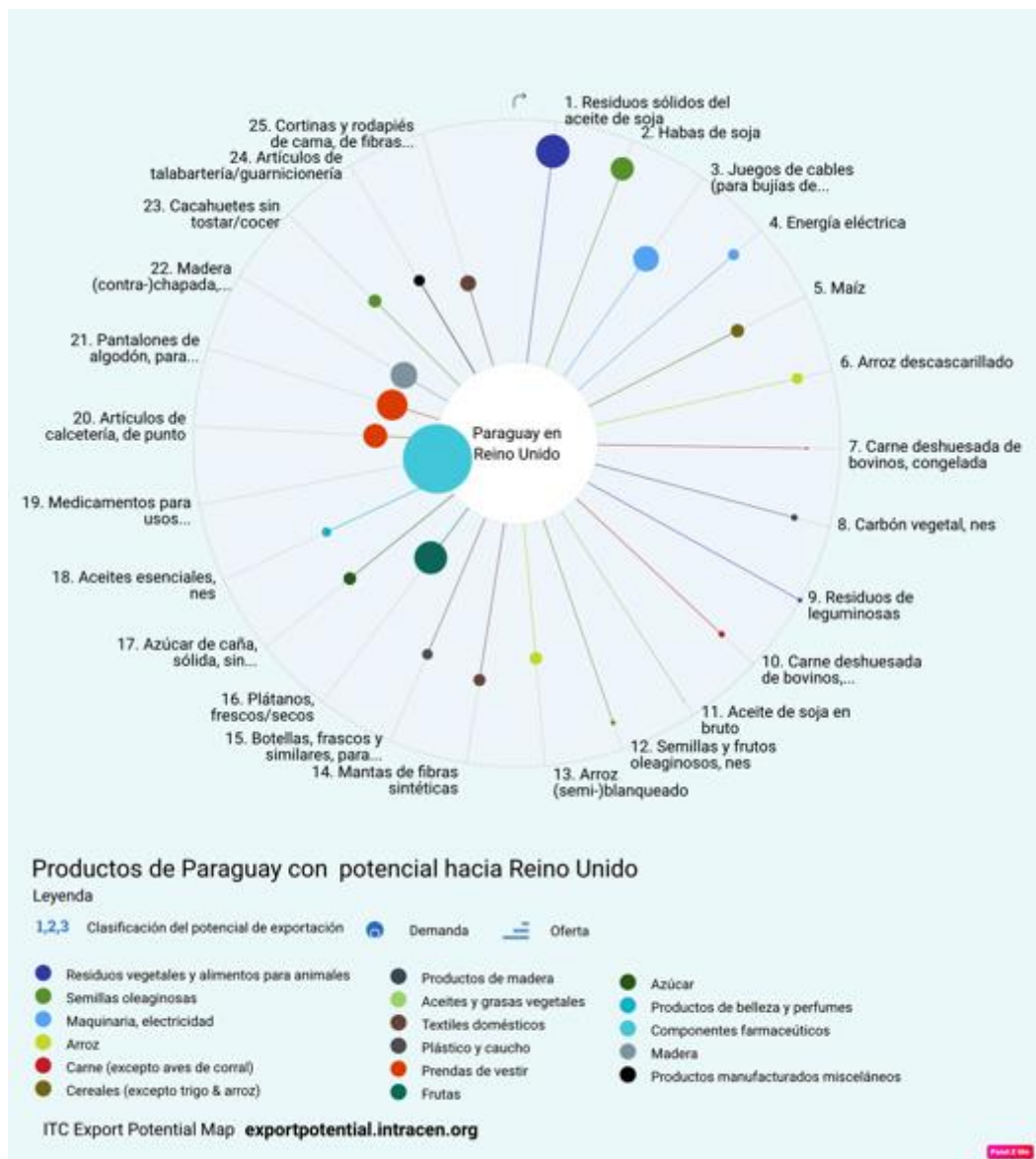
PRODUCTOS DEL REINO UNIDO IMPORTADOS POR PARAGUAY 2016-2020 (USD-CIF)

Producto	2016	2017	2018	2019	2020
Bebidas alcohólicas	21.535.660	23.319.874	20.305.294	22.315.024	11.651.216
Combustibles (nafta)	0	0	14.845.790	10.857.797	8.596.995
Reactivos para diagnóstico	0	0	0	0	1.552.103
Cintas adhesivas	0	1.459.090	1.047.809	1.107.569	828.721
Lubricante automotor	0	0	0	384.643	739.667
Gas licuado de petróleo (GLP)	0	0	0	711.380	676.679
Máquinas y aparatos con función propia	0	4.481	0	0	674.765
Automóviles	0	38.355	15.160	5.873	617.867
Manufacturas de papel y cartón	40.675	12.853	37.947	7.587	540.915
Los demás productos	21.020.356	17.614.175	23.592.286	35.630.933	15.523.634
Total	42.596.691	42.448.828	59.844.286	71.020.806	41.402.562

Fuente: Elaborado por el DECI-DI del MH, con datos del BCP. Serie Detallada de Comercio Exterior (2021)



COMERCIO POTENCIAL ENTRE PARAGUAY Y EL REINO UNIDO



Productos de exportación actual con potencial de expansión:

Los productos con potencial de exportación son productos con amplia demanda en el mercado meta.

1. Habas de soja: El potencial de exportación es de USD 11,6 millones, de los cuales Paraguay exporta por USD 1,1 millones. Queda potencial por aprovechar de USD 10,5 millones.

2. Arroz pelado: Las exportaciones actuales rondan los USD 160 mil. Queda potencial por aprovechar de USD 2,9 millones.

3. Carne bovina congelada: USD 2,3 millones. Las exportaciones actuales rondan los USD 1,3 millones, queda potencial para aprovechar de USD 1 millón.

4. Semillas y frutos oleaginosos: Del potencial de exportación de USD 1,8 millones, Paraguay exporta por USD 947 mil y queda un potencial por aprovechar de USD 870 mil.

5. Arroz semiblanqueado: Paraguay apenas exporta por USD 31 mil del potencial de USD 1,4 millones, por lo que queda todo ese margen por aprovechar.

Potencial de exportación de nuevos productos:

1. Juegos de cables para bujías: USD 8,3 millones

2. Maíz: USD 3,5 millones

3. Residuos de leguminosas: USD 2,1 millones

4. Aceite de soja en bruto: USD 1,8 millones

5. Mantas de fibras sintéticas: USD 1,3 millones



PERFIL ARANCELARIO DEL REINO UNIDO

- ✓ El Reino Unido formó parte de la Unión Europea hasta el 31 de enero de 2020, con un periodo de transición hasta el 31 de diciembre del mismo año. Hasta esa fecha, en el Reino Unido se encontraba vigente el nivel arancelario aplicado por la Unión Europea, conforme a la siguiente tabla:

	Agropecuarios	No agropecuarios	Total
Cobertura de consolidación	-	-	100
NMF aplicado, promedio simple	11,4	4,2	5,1

Fuente: Organización Mundial del Comercio – Perfil Arancelario de la Unión Europea (UE)

https://www.wto.org/english/res_e/statistics_e/daily_update_e/tariff_profiles/GB_E.PDF

- ✓ Desde el 1 de enero de 2021, el Reino Unido tiene en vigencia su propio sistema arancelario, actualmente no disponible en el sitio web de la OMC. No obstante, el gobierno británico ha puesto una herramienta electrónica a disposición de las partes interesadas en exportar al Reino Unido, en la cual se puede consultar los niveles arancelarios y otros impuestos, producto por producto. El mismo puede ser consultado en el siguiente enlace (en inglés): <https://www.trade-tariff.service.gov.uk/sections>
- ✓ De acuerdo con la normativa vigente desde el 1 de enero del 2021, los productos de interés para Paraguay pueden enfrentar los siguientes aranceles, de acuerdo con la siguiente tabla:

Producto	Arancel	Otras tasas e impuestos
Habas de soja	0%	-
Arroz descascarillado	54 libras por tonelada, o exento*	-
Carne bovina congelada	0% - aplican medidas no arancelarias	-
Semillas y frutos oleaginosos	0%	-
Juegos de cables para bujías	2%	IVA del 0% al 20%
Maíz	0%	-
Residuos de leguminosas	4%	-
Aceite de soja en bruto	6%	IVA del 0% al 20%
Mantas de fibras sintéticas	12%	IVA del 0% al 20%

Fuente: Gobierno Abierto del Reino Unido. Aranceles globales del Reino Unido (2021). <https://www.trade-tariff.service.gov.uk/sections>

(*) Dependiendo del tipo de arroz (redondo, alargado u otro)

- ✓ El Reino Unido actualmente tiene vigente un sistema de aranceles mixto, que incluyen aranceles ad valorem y específicos, de acuerdo con los productos.

Glosario

Consolidado final: Nivel máximo de derecho de aduana. El país se compromete a no aplicar al producto en cuestión, un arancel que sobrepase el nivel consignado en la Lista.

NMF Aplicado: Arancel aplicado efectivamente a las importaciones, que excluye los aranceles preferenciales previstos en acuerdos de libre comercio.



Nota Metodológica sobre el Comercio Potencial

Los datos de Comercio Potencial entre el Paraguay y el país cuyo perfil se presenta, son calculados mediante la herramienta *Export Potential Map* (EPM) de la ITC.



Export Potential Map

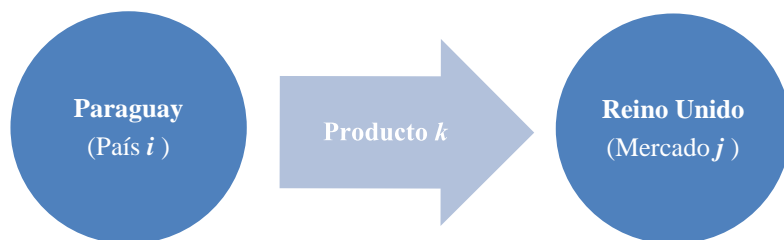
IDENTIFICANDO OPORTUNIDADES DE EXPORTACIÓN PARA EL DESARROLLO COMERCIAL

Esta herramienta predice el valor esperado del comercio entre dos países con un modelo económico que combina:

1. la oferta del país exportador,
2. la demanda del mercado objetivo, y
3. las condiciones de acceso a este mercado objetivo.

Algunos puntos importantes a considerar para la interpretación de los datos:

- Los valores de exportación potencial **son proyecciones que corresponden a los valores esperados para dentro de 5 años**. Para ello, utiliza los valores esperados del PIB per cápita de los países para los próximos 5 años.



- El valor de exportación potencial del producto k ofrecido por el país i hacia el mercado j , en dólares, se calcula como: oferta \times demanda (corregida por acceso al mercado) \times facilidad de comercio bilateral.
- **La oferta** se basa en la **cuota de mercado proyectada**, así la participación de las exportaciones del país i en las exportaciones totales del producto k , multiplicado por el crecimiento esperado del PIB del exportador. Está corregido por la posibilidad de re-exportaciones y por condiciones de acceso al mercado.

- **La demanda** del mercado se basa en **importaciones proyectadas**, así la demanda del mercado j por el producto k , aumentado por el crecimiento esperado de la población y el crecimiento esperado del PIB per cápita. El indicador también considera la ventaja arancelaria en el mercado objetivo y la distancia bilateral comparada con la distancia promedio sobre la cual el mercado objetivo usualmente importa el producto.
- **La facilidad de comercio** se basa en la **proporción del comercio actual** entre el exportador i y el mercado j para productos con potencial, relativo al volumen del comercio hipotético entre ellos si el exportador i tuviera la misma cuota en el mercado j que tiene en el mercado mundial.
- Los análisis de la proyección de la oferta y de la demanda **se basan en un promedio de los flujos comerciales de los últimos 5 años**.
- EPM basa sus datos de comercio de productos tomando 6 dígitos (nivel *subpartida*) del Sistema Armonizado de Clasificación y Codificación de Mercancías (SA).

Para más información sobre el modelo del EPM visite:

<https://exportpotential.intracen.org/es/resources/learning/glossary>

Para ver una lista de preguntas frecuentes y sus respectivas respuestas, visite:

<https://exportpotential.intracen.org/es/resources/learning/faq>

Documento de la metodología de evaluación de potenciales de exportación y de diversificación del ITC (solo inglés), disponible en:

https://umbraco.exportpotential.intracen.org/media/1089/epa-methodology_141216.pdf